

Profitez des opportunités **AFRIQUE NUMERIQUE** à l'occasion de la 2^{ème} édition des Journées de l'Entreprise Numérique (JEN) !

Côte d'Ivoire - Abidjan

Les 9 et 10 avril 2015

Participez aux Journées de l'Entreprise Numérique d'Abidjan où seront réunis des décideurs (entreprises, organisations professionnelles, administrateurs publics) et des acteurs des TIC (opérateurs, DSI, éditeurs, constructeurs, etc.) internationaux venus d'Afrique du Nord et de l'Ouest !



→ VOUS ÊTES...

Editeur, développeur de technologies et solutions innovantes appliquées au secteur des Télécoms, spécialiste de la mobilité, du Cloud, du BYOD, de la sécurisation des terminaux et infrastructures réseaux, de la convergence, des VAS.

→ VOUS VOULEZ...

Créer, développer ou entretenir votre réseau de contacts en Côte d'Ivoire ; Vous positionner sur un marché africain en pleine croissance, conquérir de nouvelles parts de marché et/ou trouver un partenaire local.

En partenariat avec :



"Le Patronat Ivoirien"



8%

de croissance annuelle en moyenne pour le secteur des Télécoms et de l'Internet en Côte d'Ivoire avec un niveau d'investissement de 1,13 Md EUR sur les cinq dernières années.

■ La demande intérieure en **Technologies de l'Information et des Communications** est en forte croissance du fait de la généralisation des IT au sein des entreprises, des administrations et des foyers : 7 à 8 % par an avec un niveau d'investissement élevé (2 Mds EUR sur les 10 dernières années).

■ En terme de volume, les dépenses IT ont atteint **plus de 200 M EUR en 2014**, tirées par les commandes gouvernementales (E-gouv, services publics), les secteurs des télécommunications, des transports, des banques/assurance, de la distribution, des ressources humaines, etc.

■ Les besoins couvrent une large gamme de produits (**ERP, CRM, messagerie, HRM, CAO/CAE/CAD ou encore e-applications**) mais aussi le cloud computing.

■ Les interlocuteurs cibles des Journées de l'Entreprise Numérique (JEN) seront des décideurs IT à la recherche de solutions innovantes et différenciatrices pour leurs grandes et moyennes entreprises ainsi que des dirigeants des principaux intégrateurs du pays ouverts à de nouveaux partenariats.

■ Profitez aussi de ces rencontres pour rencontrer des décideurs venus de nombreux autres pays d'Afrique (Tunisie, Maroc, Burkina Faso, Mali, Sénégal, ...)



Les **JEN** c'est :

- Deux jours de conférences, de présentations accueillant un riche panel d'experts locaux et internationaux du numérique.
- Une thématique principale : « **L'entreprise numérique, défi pour une Afrique émergente** » et un très fort accent sur la thématique « E-gouv ».
- Des participants internationaux : plusieurs opérateurs du numérique de la France, de la Tunisie, du Maroc et de l'Afrique de l'Ouest.



Pourquoi participer aux Rencontres Acheteurs



- Rechercher de nouveaux partenaires.
- Rencontrer de nouveaux clients.
- Identifier de nouvelles opportunités et affirmer votre présence sur ces marchés.

BUSINESS FRANCE facilite votre prospection par des rencontres directes avec des acheteurs, des donneurs d'ordre, des distributeurs/agents.

Le Bureau BUSINESS FRANCE d'Abidjan identifie les acteurs potentiels du marché, cible et organise des rendez-vous avec chacun d'entre eux.

Anthony Garnier
Directeur du Développement International chez CYLANDE

“Nous sommes passés par BUSINESS FRANCE pour nous organiser un certain nombre de visites en vue de la création d'une filiale à Abidjan : la qualité des contacts qui nous ont été communiqués nous a permis d'avancer très rapidement sur le projet et de nous convaincre de l'opportunité de nous installer dans ce pays pour couvrir toute l'Afrique de l'Ouest. Au-delà de ces contacts, BUSINESS FRANCE a su également nous éclairer sur les « particularités » du marché ivoirien, et particulièrement dans le Retail. Ces conseils très pragmatiques nous ont permis là-aussi de gagner un temps significatif et de disposer et d'accéder à des contacts locaux de haut rang sur lesquels nous nous baserons pour développer notre activité sur place.”

Le Programme

Mercredi

08
avril

Hôtel Novotel, Abidjan Plateau

19h00 : Accueil des participants et présentation du marché ivoirien et des TIC par des experts locaux

20h00 : Cocktail dînatoire à l'invitation du Bureau BUSINESS FRANCE d'Abidjan

Maison de l'entreprise (Siège du patronat ivoirien), Abidjan Plateau

08h30 – 09h00 : Accueil des participants

09h00 – 11h00 : Séance inaugurale & Panels

12h30 – 13h30 : Partage d'expériences : Témoignages « d'entreprises du Numérique »

12h30 – 14h00 : Déjeuner Networking

14h30 – 18h30 : Séminaires exécutifs à thème
ou rendez-vous individuels ciblés avec les donneurs d'ordre et des partenaires potentiels de la Côte d'Ivoire, du Sénégal, du Mali, de la Tunisie, ...

19h00 – 21h00 : Cocktail dînatoire offert par BUSINESS FRANCE à la résidence du Conseiller Economique de l'Ambassade de France

Jeudi

09
avril

Maison de l'entreprise (Siège du patronat ivoirien), Abidjan Plateau

09h00 – 11h00 : Panels à thèmes

11h00 – 12h30 : Rendez-vous individuels ciblés avec les donneurs d'ordre et des partenaires potentiels de la Côte d'Ivoire, du Sénégal, du Mali, de la Tunisie, ...

12h30 – 14h00 : Sessions techniques : Démonstrations produits

14h00 – 17h30 : Rendez-vous individuels ciblés avec les donneurs d'ordre et des partenaires Potentiels de la Côte d'Ivoire, du Sénégal, du Mali, de la Tunisie, ...

20h00 : Dîner de gala offert par la CGECI (patronat ivoirien) et le GOTIC

Vendredi

10
avril

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié !



Cet événement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 09 Mars 2015

- Programme de RDV individuels et ciblés auprès de prospects ivoiriens et venus d'Afrique du Nord, et de l'Ouest présents aux Journées de l'Entreprise Numérique
- Guide des Affaires Côte d'Ivoire
- Participation aux conférences vous intéressant et à toutes les rencontres de networking (Pauses café, déjeuners, cocktails, dîner de gala).
- Suivi de contacts limité à 6 contacts sur une période de 3 mois.

1.500 € HT
1.800 € TTC

Notre offre comprend la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur www.ubifrance.com, le site mondial de promotion des exportateurs français.

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
En option : Mission de prospection au Sénégal en marge des rencontres TIC Côte d'Ivoire. Programme de rendez-vous organisé par le bureau BUSINESS FRANCE d'Abidjan sur 2 jours	1 200 €	1 440 €
En option : Mission de prospection au Ghana en marge des rencontres TIC Côte d'Ivoire. Programme de rendez-vous organisé par le bureau BUSINESS FRANCE d'Abidjan sur 2 jours	1 200 €	1 440 €

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, BUSINESS FRANCE accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses. Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent de « l'effet UBIFRANCE » :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 4 sur 10 développent au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2012).

➔ **Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant votre bon de participation signé par :**

• **Mail :** innocent.ndry@businessfrance.fr

➔ Aides au financement

Financez les dépenses liées à votre développement international avec bpiFrance, en partenariat avec BUSINESS FRANCE (www.bpifrance.fr).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de BUSINESS FRANCE, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

bpiFrance **coface**



Nos prochains rendez-vous

■ Rencontres Acheteurs TÉLÉCOMS

Indonésie, Malaisie, Thaïlande, Vietnam
du 23 mars au 1^{er} avril 2015

Contact : rachid.boulaouine@businessfrance.fr

■ Rencontres Acheteurs " FRENCH TECH TOUR CANADA "

Canada – Toronto et Montréal – du 1^{er} au 5 juin 2015

Contact : anne-laure.gervais@businessfrance.fr

■ Rencontres acheteurs TIC

Angola – Luanda – du 9 au 11 juin 2015

Contact : osvaldo.desousa@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur www.businessfrance.fr/agenda et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des

Pour toute information complémentaire, contactez :

BUREAU UBIFRANCE D'ABIDJAN

Innocent NDRY

Conseiller Export
Nouvelles Technologies, Innovation et Services
Tél : +225 20 20 04 15
innocent.ndry@businessfrance.fr

Fayssal MAJID

Chef de projet sectoriel
Nouvelles Technologies, Innovation et Services
Tél : +33 (0)1 40 73 36 28
fayssal.majid@businessfrance.fr

www.businessfrance.fr

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

Date limite d'inscription :

09 Mars 2015

Dans la limite des places disponibles.

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
www.businessfrance.fr

